

Portafolio de Servicios



Somos tu Outsourcing Comercial

A través de una **Estrategia Comercial Inteligente** encontramos clientes para nuestros clientes y aumentamos las ventas rentables en el tiempo.

Nuestra experiencia nos ha permitido desarrollar un sistema para la gerencia comercial basado en **innovación, tecnologías de información y una metodología comercial propia** que le permite a nuestros clientes incrementar sus ventas.



Algoritmos Inteligentes



Metodología Propia



Experiencia



Metodología Comercial *Leads*

Planteamos una **metodología de crecimiento** para lograr la consolidación de un departamento comercial efectivo desde lo estratégico, pasando por la planeación inteligente hasta la gestión táctica.

- **Servicio de fortalecimiento comercial** para dar bases sólidas y mejorar el desempeño de tu empresa.
- **Servicios de inteligencia** que permiten conocer y atacar el mercado optimizando recursos.
- **Servicios tácticos de gestión** incluyendo la tercerización completa de tu departamento de ventas, compras o proveedores.

Estos servicios se desglosan en **5 líneas** que le ayudaran a tu proceso comercial según tus necesidades, dónde **Leads** te acompañará con su



Fortalecimiento Comercial

- ➔ ¿ Tu estrategia de ventas se planea semanalmente ¿Sabes que vas a hacer en un mes?
- ➔ ¿ Tus ventas generan márgenes suficientes? Arriendos, servicios, nominas...¿En realidad estás ganando?
- ➔ ¿ Que tanto conoces a tus clientes? Y si tu comercial se va?¿Los clientes se van con el?

“ Si tu meta es ir a la luna, deberías ir pensando en los cohetes. ”



Una buena estrategia permite que todos tus esfuerzos trabajen conjuntamente para cumplir tus metas!



Con nuestro **Fortalecimiento Comercial** mejora todo tu proceso de mercadeo y ventas. Construye un plan de trabajo claro de mediano / largo plazo y **aumenta** tus ventas rentables, **disminuye** tiempos y costos y **consolida** tu empresa en el tiempo.



Nuestra Experiencia

- **1 Metodología de Fortalecimiento en Mercadeo y Ventas Rentables.**
- **6 Soluciones de Mercadeo Estratégico.**
Tejido Empresarial Ecopetrol
- **10 Soluciones de Aceleración de Ventas.**
Colombia Productiva. Ministerio de Comercio Industria y Comercio
- **Mas de 190 Empresas Fortalecidas**
Tejido Empresarial Ecopetrol y Colombia Productiva



Estudios de Inteligencia Comercial

- ➡ ¿ Conoces el comportamiento del mercado en el que te desenvuelves? Está creciendo o decreciendo?
- ➡ ¿ Estás a punto de abrir mercados en otra región? ¿ Y como va ese mercado ?
- ➡ ¿ Sabes de que sectores económicos son tus compradores? Y que sector está mejor?

“ Conoce para donde vas, no se bucea igual en el mar que en el río. ”



Te ayudamos a conocer el comportamiento de tu mercado actual o futuro para que lo ataques óptimamente!



Nuestros *Estudios de Inteligencia Comercial* tienen como objetivo aumentar tu inversión en los mercados analizando la **competitividad** de tus productos, el **interés** de tus clientes potenciales y los mejores **canales de distribución**.

- Perfiles de Viabilidad
- Canales de Distribución
- Perfiles de Mercado
- Perfiles Sectoriales

Nuestra Experiencia

- **223 Estudios de Prefactibilidad de Mercados**
Proyecto para Colciencias
- **110 Perfiles de Mercado**
*Programa de Transformación Productiva –
Ministerio de Comercio Industria y Turismo*
- **11 Perfiles de Mercado**
Induaseo; OpenPlus Portugal
- **13 Reportes de Comercio Exterior**
Cámara de Comercio de Bogotá; Mattel
- **6 Perfiles de Viabilidad**
- **3 Estudios de Canales de Distribución**



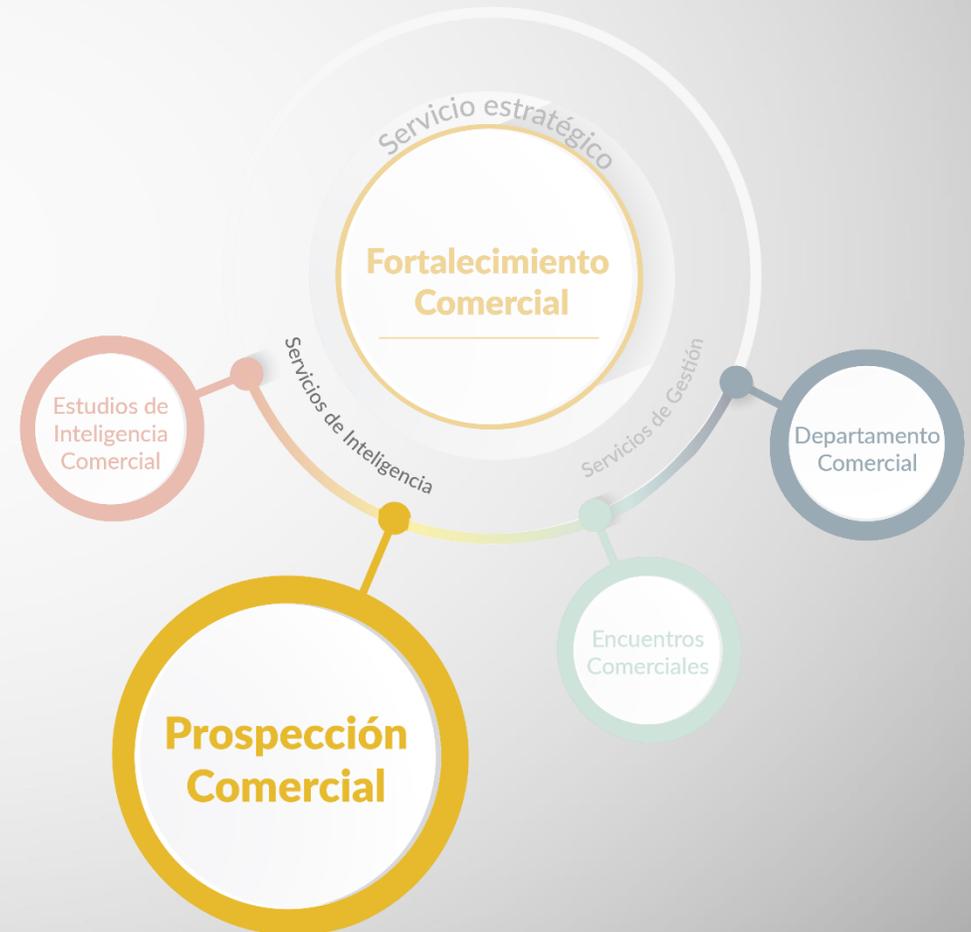
Prospección comercial

- ➡ ¿ Decidiste aumentar tus clientes y empiezas buscándolos en Google?
- ➡ ¿ Encontraste una base de datos pero no sabes cuales son mejores prospectos?
- ➡ ¿ Y todo ese tiempo perdido descartando prospectos hasta encontrar uno que valga la pena?

“ Ya sabes para donde vas? Nosotros te damos mapa y coordenadas. ”



Te ayudamos a perfilar tus prospectos para darte la información depurada inteligentemente, permitiéndote llegar a contactos efectivos sin sobrecostos!



Con nuestras **Bases de Datos Inteligentes y medios digitales (E-marketing)** recopilamos información nacional e internacional de prospectos, productos o servicios. Los analizamos y calificamos según tus necesidades para que te dirijas a los contactos que realmente te convienen, disminuyendo tiempos y costos.

- Directorios empresariales
DICEX, DIEC
- Reportes a la medida
- E-Marketing

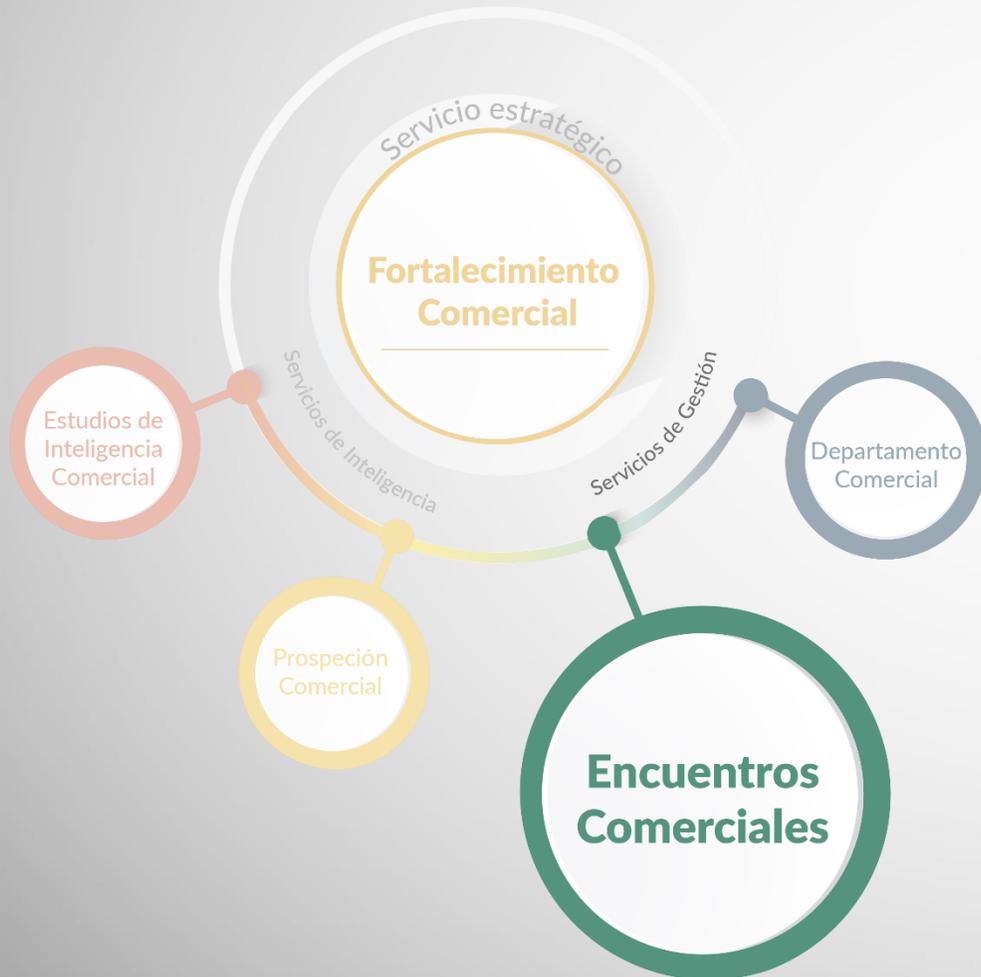
Clasificamos las bases de datos de acuerdo al potencial del cliente.



Ecuador



Te ayudamos a contactar a las personas que necesitas en las empresas que necesitas disminuyendo tiempos!



Encuentros comerciales

- ➡ ¿ Tus comerciales pasan más tiempo buscando contactos que reuniéndose con ellos?
- ➡ ¿ Tienes muchas visitas a tus clientes antes de hablar con el cargo que buscas? ¿ No logras contactar clientes atractivos?
- ➡ ¿ Y si pudieras entrevistarte con 20 prospectos de interés en un solo lugar?

“Los chocolates y los mensajes los mandamos nosotros,
A las citas vas tú.”



Te ponemos en **contacto directo con prospectos** de tu interés eliminando para ti el proceso de búsqueda, disminuyendo tiempos y **optimizando costos**. Aumentamos tu red de contactos de negocios!

- Agendas Comerciales
- Misiones
- Ruedas de Negocios

Nuestra Experiencia

- **Mas de 33 Eventos Comerciales.**
- **Mas de 400 Agendas de Negocios.**
- **Mas de 6.000 citas de Negocios.**
- **Agendas en 9 Países**
Argentina, Bolivia, Colombia, Ecuador, Chile, México, Panamá, Perú, USA .



ALCALDÍA MAYOR
DE BOGOTÁ D.C.
SECRETARÍA DE DESARROLLO ECONÓMICO



2da Misión Comercial
Panamá le Compra a
Portugal (NERLEI) 2018



1era Misión Comercial
Colombia le Compra a México
(SAGARPA) 2014



Rueda de Negocios
Cluster Moda (CSEI) 2017



Misión Comercial Chile Compra
a Portugal (NERLEI) 2016



- ¿Sabías que el **44% de los vendedores** abandonan un prospecto después de la primera llamada?
- ¿Sabías que el en promedio un vendedor solo hace **2 intentos** para contactar a un prospecto?

- ¿Sabías que **30 de cada 60 minutos** del tiempo en ventas se pierde en prospección improductiva?
- ¿Sabías que de **20 días hábiles únicamente 7 días** del tiempo de los agentes está destinado a vender?

A través de nuestros consultores y aliados hemos llegado a
50 países alrededor del mundo.





www.unitco.net

